**事業計画書作成・更新のポイント**

・過去にプランコンサルティングで作成した事業計画書を、現時点の状況に更新してください。

・事業計画書の作成・更新にあたっては、実際の事業運営を踏まえた内容を盛り込んでください

・本事業計画書は、現状の事業状況の把握や課題抽出、対応策の検討にご活用ください

○○事業

事業計画書

企業名

代表者名

作成日　　　　　令和　　　年　　　月　　　日

|  |
| --- |
| **事務局使用欄****受付番号** |
|  |

**１　会社概要**

|  |  |
| --- | --- |
| **会社名（屋号）** |  |
| **設立年月日（予定）** |  |
| **資本金（予定）** |  |
| **代表者名** |  |
| **従業員数** |  |
| **所在地** |  |
| **一年後の****目標年間売上高** |  |
| **事業内容** |  |
| **経営者略歴** |  |

**２　創業動機、ビジョン**

|  |
| --- |
| （1）創業動機 |
| （2）ビジョン |

**３　事業内容**

|  |
| --- |
| （1）具体的な商品・サービスの概要　 |
| （2）消費者の課題 |
| （3）消費者の課題解決策 |

**４　競合分析と競争優位性**

|  |
| --- |
| （1）競合の状況 |
| （2）優位性と他社比較　 |

**５　ターゲット市場**

|  |
| --- |
| （1）市場規模 |
| （2）具体的なターゲット市場 |

**６　マーケティング状況・結果**

|  |
| --- |
|  |

**７　ビジネスモデル**

**８　販売実績と計画**

**（１）今期の販売実績**

**今期の実現した売上高　　　　　　　　　　　　　　　円　　　（　　　年　　月～　　月）**

**※月次決算の金額を記載してください。**

**売上高の主な内訳**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 販売先名　 | 商品・サービス | 販売単価(円) | 販売数 | 販売高(円) |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |

**（２）今後の販売計画**

**来期の売上高　　　　　　　　　　　　　　　　　円　　　（　　　年　　月～　　月）**

**再来期の売上高　　　　　　　　　　　　　　　 円　　　（　　　年　　月～　　月）**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 販売先名　 | 商品・サービス | 　 | 販売単価(円) | 販売数量 | 販売高(円) |
|  |  | 来期：再来期： |  |  |  |
|  |  | 来期：再来期： |  |  |  |
|  |  | 来期：再来期： |  |  |  |
| 合計 |  | 来期：再来期： |  |  |  |

**９．売上拡大に向けた課題と対策（販売戦略）**