

TOKYO 起業塾

2020/9/12 ・ 26 ・ 10/3 (Sat.)

事業計画に必要な知識を体系的に学び、
顧客ニーズから「自分のビジネスモデル」を
確立する3日間

受講料

7,000 円

(税込)



志倉 康之 講師

株式会社巧コンサルティング 代表取締役
中小企業診断士

カルチュア・コンビニエンス・クラブ株式会社での新規事業構築・ネット通販事業責任者等を経て 2015 年に株式会社巧コンサルティングを設立。

年間 200 日を超える企業研修とコンサルティングで学んだ知識や経験を軸とした「明日から使える」ノウハウを提供することを大切にしている。

「リスクを取り懸命に生きている人が報われる世の中を実現する」をビジョンとして掲げ、起業支援に関しては特に拘りを持っている。

TOKYO 起業塾「実践コース」とは

TOKYO 起業塾「実践コース」は、事業アイデアがすでにあり一年以内の起業を目指す方に、起業に必要な知識やノウハウを体系的に身に付けていただくためのセミナーです。顧客目線のマーケティングや、実現性・継続性を高める事業計画の作り方などを学び、ご自身にあったビジネスモデルの確立を目指します。

受講後も、起業に向け TOKYO 創業ステーションでプランコンサルタントのアドバイス(無料)を受けられます。

スケジュール

	9/12 (土)	9/26 (土)	10/3 (土)
10:30 ~ 12:00	起業を成功させるマーケティングの基礎 <ul style="list-style-type: none"> ● 事業計画の全体像 ● 提供価値の考え方 ● 顧客視点のアイデアの磨き方 	ビジネスモデルを数字で裏付ける <ul style="list-style-type: none"> ● 売上予測の立て方 ● 市場規模の把握 	自分に合ったビジネスモデルの確立 <ul style="list-style-type: none"> ● 市場調査に基づく見直し方 ● テストマーケティングの方法
13:00 ~ 17:00	<ul style="list-style-type: none"> ● 市場戦略の考え方 ● 市場動向のつかみ方 ● 交流会 	起業に必要な財務知識 <ul style="list-style-type: none"> ● 収支計画の作り方 ● 創業時の資金計画、資金繰り表の作り方 ● 資金調達の方法 	<ul style="list-style-type: none"> ● ビジネスモデルの見直し ● ビジネスモデルの発表

※ 講義内容および講師は都合により変更する場合がございます。

また、新型コロナウイルスの感染拡大状況等によっては、オンライン等、開催方法を変更させていただく場合があります。

※ 本コースでは、グループワーク・受講者の方の発表を実施いたします。

商品・サービス像と顧客像についてお考えの上、ご参加ください。

アイデアを話すことに差支えがある方は、別案をご用意頂くか、受講をご遠慮ください。

開催概要 ・ お申込み

募集対象

事業アイデアがあり、下記のいずれかに該当する方

- (1) 1年以内に都内で開業予定の方
- (2) 都内在住で、1年以内に開業予定の方
- (3) 都内で開業して間もない経営者の方

日時

2020年 9/12(土)、9/26(土)、10/3(土) の3日間
10:30~17:00 (開場 10:00、昼休憩1時間)

会場

明治安田生命ビル低層棟 TOKYO創業ステーション 1階
Startup Hub Tokyo イベントスペース(東京都千代田区丸の内 2-1-1)

受講料

7,000円(税込)

定員

18名

申込期限

2020年8月27日(木)まで

申込方法

受講者募集ページをご覧ください。



- JR東京駅丸の内南口から徒歩5分
- JR有楽町駅国際フォーラム口から徒歩5分
- 東京メトロ丸の内線東京駅から徒歩5分
- 東京メトロ有楽町線有楽町駅から徒歩5分
- 東京メトロ千代田線・日比谷線・都営三田線日比谷駅から徒歩8分
- 東京メトロ千代田線二重橋前駅3番出口直結