

助 成 事 業 実 施 内 容 及 び 成 果

法人名：〇〇株式会社

代表者名：公社 太郎

受付番号：〇創業〇〇〇〇〇

1 事業内容

情報伝達・音声伝達・音声録音・従業員位置検索機能を有している当社の〇〇で〇業界の従業員・施設スタッフ間のチームワークの向上を図り、取引先の業務効率化を実現する。

2 事業の経過（日程を含む）

令和〇年 3 月〇〇日～令和〇年 4 月〇〇日

- ・ 令和〇年 3 月〇〇日に取引先の〇〇社から当社製品が利用できるかテストしたいとの申出を受けた。
- ・ 令和〇年 4 月〇日から〇〇日まで〇×施設で当社製品が緊急時に対応できるか、電波の面で問題がないかテストを行った。

令和〇年 4 月〇〇日～令和〇年 7 月〇〇日

- ・ 令和〇年 4 月に共に試験運営した〇〇社より計 150 個の注文を受けた。
- ・ 令和〇年 7 月〇〇日に納品した。
- ・ 令和〇年 7 月よりアプリのバージョンアップを行った。

令和〇年 7 月〇〇日～令和●年 2 月〇〇日

- ・ 令和〇年 7 月〇〇日に営業職募集開始。
- ・ 令和〇年 9 月にホームページ制作。
- ・ 令和〇年 10 月～令和●年 1 月に採用試験及び新規開拓。アプリのバージョンアップにも取り組む。
- ・ 営業職 1 名新規採用

3 事業実施における助成金の活用内容

助成金の採択をきっかけに、従来の事務所よりも良質な現事務所に移転できたことにより、対外的な信頼度向上につながったことに加え、営業職 1 名も採用することができた。

業務に必要な器具備品を購入できたことにより、業務効率が改善され、生産性の向上が図られた。また、ホームページを制作し、広報活動に注力した結果、当社への問い合わせが増えたことで、取引先の増加と認知度の向上につながった。

4 事業の成果

〇〇社から 150 個の受注を得られたため、売上高が前年比〇〇〇千円の増加となった。〇〇社が令和●年 4 月に 200 個を新たに購入するか検討していることから、さらなる売上高の増加が見込める。また当社製品の特性から、今後も〇〇社からの継続的な受注が見込める。

5 成果に対する今後の見通し・展開等

当社販売先の 9 割は〇〇社が占めていることから新規顧客の開拓が課題である。営業職を新規採用することで営業力を強化し、新規顧客の開拓力を向上させる。

具体的には〇〇業界の△△社や××社等の知人を通じて、当社製品の PR を仕掛けていく。△△社とは商談する日程も決まっている。さらに〇〇業界向けの展示会に出展して認知度の向上を図り、新規顧客の開拓につなげていく。